

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ПЕРЕГОВОРАХ

Семинар для компаний-экспортеров

19 декабря, с 10:00 до 17:00

г. Казань, ул. Пушкина, 18

Торгово–промышленная палата РТ

Бизнес-тренер: Юрий Куликов



Цель: дать участникам практические эффективные технологии ведения успешных переговоров



Результат: участники семинара, которые знают секреты ведения эффективных переговоров и способны применять их на практике



Длительность: 1 день



По завершении тренинга каждый участник получит именной сертификат о прохождении семинара

Программа семинара

- Условия, в которых ведутся переговоры, и влияние на них
- Стратегия лидерства в переговорах
- Импровизация в переговорах и как рационально выходить из любой ситуации
- Подстройка под партнера в переговорах. Как и с кем себя вести
- Эмоциональный интеллект
- Ценности и мотивация. Как влиять на мнение партнера в переговорах
- Компромисс или «идти до конца»?
- Этапы переговоров и шаблоны